



KOMBIT

6. marts 12

KOMBIT

**Nyt fælleskommunalt bibliotekssystem** 1

# KOMBIT

## *Baggrund*

- ❖ KOMBIT er kommunernes it-fællesskab
- ❖ KOMBIT dannet maj 2009 i forbindelse med salg af KMD
- ❖ KOMBIT A/S er 100% ejet af KL
- ❖ KOMBIT er en non-profit organisation, der skal hvile i sig selv
- ❖ KOMBIT er en ren projektorganisation

*Finansiell og praktisk løftestang.....*

# KOMBIT

## *Fokusområder*

- ❖ KOMBIT har ansvaret for den Transitionsaftale, som KL indgik med KMD i forbindelse med salget af KMD
- ❖ Elementer i handlingsplanen for den *fælleskommunale digitaliseringsstrategi*
- ❖ *Udbudsplanen for monopolområderne (sammen m ATP)*
- ❖ *Fælleskommunal rammearkitektur*

# KOMBITs mission

At samle kommuner om fælles it-løsninger,  
der fremmer effektivitet og kvalitet.

*Vi skaber værdi for kommunerne ved at*



# NYT BIBLIOTEKSSYSTEM – *Hvorfor er KOMBIT involveret?*

- Høj grad af kommuneinitiering/stort engagement
- Mange biblioteker (kommuner) bag henvendelsen
- Bekræftet i indledende survey

*Udover at mange kommuner bakker op, er der behov for at kigge på ...*

- systemlandskab
- leverandørsituation/modning
- teknologi-løft
- paradigme-skifte
- sektorsamarbejde (folke-skolebibl.)

## Hvorfor er KOMBIT involveret?

Høj grad af kommuneinitiering/  
stort engagement

Mange biblioteker (kommuner)  
bag henvendelsen

Bekræftet i indledende survey

Behov for at kigge på...

- Systemlandskab
- Leverendørsituation/modning
- Teknologi-løft
- Paradigme-skifte
- Sektorsamarbejde (folke-skolebibl.)

# NYT BIBLIOTEKSSYSTEM – *ØKONOMI*

- ❖ KOMBIT finansierer på de deltagende kommuners vegne projekt samt udviklingsomkostninger
- ❖ Gennemfører udbudsforretning
- ❖ Varetager leverandørkontakt under udvikling
- ❖ Driftsorganisation aftales

# NYT BIBLIOTEKSSYSTEM –

## *Deles op i 2 faser*

### 1. Kravspecifikation

- *Kravspec. finansieres up front af de deltagende kommuner*
- *Stilling til næste fase på baggrund af kravspec. og Business Case*

### 2. Aftagelse af løsningen (udbudsforretning, udvikling, implementering)

- *Kombit finansier udbudsforretning og udvikling*
- *Projekt- og udviklingsomk. samt drift fordeles ligeligt over perioden*
- *Afskrivningsperiode typisk 5-6 år*



# 2 faser

## **Kravsifikation**

*Kravs spec. finansieres up front af de deltagende kommuner*

*Stilling til næste fase på baggrund af kravs spec. og Business Case*

## **Aftagelse af løsningen (udbudsforretning, udvikling, implementering)**

*Kombit finansier udbudsforretning og udvikling*

*Projekt- og udviklingsomk. samt drift fordeles ligeligt over perioden*

*Afskrivningsperiode typisk 5-6 år*

# Kravsifikation

- ❖ Danner baggrund for udbudsforretning og udvikling
- ❖ Er sammen med Business Case beslutningsgrundlag for næste fase
- ❖ Ved manglende tilslutning vil de *deltagende kommuner* kunne anvende kravsifikation til egen udbudsforretning.

# Kravsifikation

For Kravsifikation gælder:

Min. halvdelen af kommunerne – eller kommuner repræsenterende halvdelen af befolkningen – skal tilslutte sig kravspec.arbejdet.

*Samme vil være gældende ved tilslutning til udbud og udvikling (aftagelse af løsningen)*

# Betaling

## Kommuner...

op til 45.000 indbyggere betaler	kr. 25.000
45.001 – 75.000 indbyggere betaler	kr. 35.000
75.001 – 150.000 indbyggere betaler	kr. 45.000
over 150.000 indbyggere betaler	kr. 65.000

# ”Sofavælgerne”

...belønnes ikke !!

Afventende tilslutning bliver relativt dyrere !!

Modsat: Jo flere der fra start er med desto mere positiv  
Business Case.!!

# Tidshorisont

1. Foranalyse - afsluttet

2. Kravspecifikation (tilslutning)

1.5. – 1.9.2012

3. Ny tilslutning /Udbudsforretning/udvikling

1.9. – 1.12.2013

4. Idriftsættelse

# Forretningsmodel

Udviklingsomk. + projektomkostninger + migreringsomk.  
Finansieres af KOMBIT.

*Afskrives over 5-6 år og tilbagebetales som en del af den løbende drift.*

I driften indgår desuden:

- Vedligeholdelse/support
- Videreudvikling
- Leverandørstyring

***Prismodel:  
Anvendelse:***

***Pris pr. indbygger  
Kommunen***

## Fra Business Case – *Identifikation af potentielle gevinster*

- Halvdelen af kommunerne har to forskellige bibliotekssystemer
- Halvdelen af kommunerne har samme system, men betaler i et eller andet omfang ekstra for skolebibl.

*Det er målet, at et nyt bibliotekssystem prissættes pr. indbygger og frit kan anvendes i kommunens institutioner*

- Der foregår omfattende lokal drift af bibliotekssystem rundt i kommunerne

*Det er målet, at konsolidere driften af bibliotekssystem centralt*



## Fra Business Case – *Identifikation af potentielle gevinster*

- Der foregår rundt omkring i kommunerne omfattende systemadministrationsarbejde.

*Det er målet, at reducere den lokale systemadministration betragteligt*

- Det er oplagt at sætte fokus på fælles system- og processamarbejde mellem skole- og folkebiblioteker, der understøtter kraver om effektivisering.

*Det er målet at bygge et system der understøtter samarbejdet mellem skole- og folkebibliotekerne*

## Fra Business Case – *Identifikation af potentielle gevinster*

- Snitflader og integration baseret på åben platform
- Fællesoffentlige krav til digitalisering (eks: digital postkasse)
- Kan indgå i Danskernes Digitale Bibliotek
- Sikre løbende konkurrenceudsættelse
- Systemudvikling styres af det kommunale fællesskab
- KOMBIT-udbud vil afløfte kommunernes individuelle udbudsforpligtelse

## Fra Business Case – *Identifikation af potentielle gevinster*

Baseret

- ❖ alene på gevinster ved nyt IT-system og drift og
  - ❖ reducerede omkostninger til systemadministration
- viser BC, at der på kommunalt plan vil kunne hentes gevinster på min. 25-40%*

*Gevinstrationaler, der ligger i et tættere processamarbejde mellem folke- og skolebiblioteker er ikke medtaget*

## Fra Business Case – *Identifikation af potentielle gevinster*

BC'en vil blive kvalificeret yderligere, især omkring væsentlige spørgsmål som:

- Udviklingsomkostninger
- Driftsomkostninger
- Leverandører

## TILSLUTNINGSGRÆNS

**16. marts 2012 !!**

# Spørgsmål?

Kontakt: [stp@KOMBIT.dk](mailto:stp@KOMBIT.dk)

....eller Forretningsudvalget